







▲经典电影 《一个购物狂的 自白》趣味解构 了一个酷爱购物 时尚女的生活, 不妨在节日期间 再度重温。

☆ Maison Martin Margiela ☆ John Lobb ☆ Lanvin ☆ Versace ☆ Mulberry ☆ DSquared2 ☆ MCM☆Loewe☆Lee☆De Beers☆Zara Home ☆ Furla ☆ The Monocle Shop ☆ Juicy Couture ☆ Joyce ☆ Jean-Paul Gaultier ☆ GAP ☆ Burberry ☆ Dior ☆ A Bathing Ape ☆ Louis Vuitton ☆ A.P.C ☆ mercibeaucoup, ☆ Balenciaga ☆ Moncler ☆ 45R ☆ Montblanc ☆ Alexander Wang ☆ Miu Miu ☆ Longchamp ☆ Alexan-McQueen ☆ Christian Louboutin ☆ American Eagle ☆ UGG Australia ☆ Dior Homme ☆ Massimo Dutti ☆ Manqo ☆ Topshop ☆ Marni ☆ Diesel ☆ agnès b. ☆ Emporio Armani ☆ Theory 🕸 Catalog 🌣 adidas ORIGINAL \$\price \text{I.T \$\price H&M \$\price \text{Com-} me des Garcons & Montblanc ☆ Calvin Klein Jeans & Tendence & Clarks & Etro & HO-GAN by Karl La-

随着中国奢侈品市场的迅速扩大, 2011年国内名店开业数量呈井喷状,仅北 京、上海两地便超过百家,重庆、广州、南京 等地亦有多家新店开业,并且以旗舰店、概 念店、精品店为主要趋势。总的来说,已经 入驻中国的经典主流品牌在不断增加,比如 四月份Burberry便在北京耀来新天地开设 新店,其他品牌亦对已有店面进行翻新、扩 大。而如 Maison Martin Margiela 这类个性 前卫品牌也满怀信心来到中国,且一开就是 "全球规模最大"、"亚洲最大"、"旗舰店"等 级别。中国人口基数大,按百分比来算,占 总人数4%的中国奢侈品消费者数量,都要 高于某些国家的40%,而事实上一个国家的 奢侈品消费人数是不会达到40%之多的。 迅速上飙的消费能力也让国外大牌对这片 零售沃土虎视眈眈,于是前几年被迫千里迢 迢南下至香港扫货的时装达人,终于可以开 着私家车直接在北京名店晃悠,虽说从货品 数量及上新速率来说尚有滞后,但"家门口" 的诱惑显然不小。所以,就算是传统节日, 各大品牌店铺也继续开门迎宾,乐此不疲展 开各种促销、回馈活动,机不可失,赶紧出门 血拼吧!

本版采写/本报记者 陈晓 专题图片/均由品牌提供

gerfeld