新京报 _{2012年3月5日 星期} 信息 AO3

北京邮储累计为 2.7万中小企业贷款70亿

从提交申请到获得几十万的贷款,仅仅用了一个星期——说起前不久的这段经历,在秀水市场练摊多年的 葛女士还是觉得"有点不敢相信"。有了贷款的贡建,年底交租金、备存货两不取误,高女士对自己商铺的发展有了充足的信心。

像葛女士一样,得到邮储银行北京分行贷款融资支持的中小企业及个体经营者已达 26688 个。截至目前,北京分行累计为中小企业发放 70 多亿元贷款,笔均贷款金额为 27 万元,满足了中小企业尤其是小微企业的融资需求。

累计向京郊地区农户、 个体工商户、小微企业发放 贷款 18831 笔、26 亿元, 笔均贷款 13 万元,缓解了 京郊农村地区农商户和小微 企业贷款难的问题,促进了 城乡一体化建设战略目标的 有效实施。

■将中小企业融资列为发展 战略

据了解,为中小企业提供 全面、周到的融资服务已成为 邮储银行北京分行的一项发展 战略,邮储银行北京分行徐学 明行长介绍, 中小企业创造的 最终产品和服务价值相当于国 内生产总值的 60% 左右, 上缴 税收约占总额的 53%, 提供了 75% 以上的城镇就业岗位。为 确保在京中小企业享受及时的 融资服务,在践行企业社会责 任、支持中小企业发展方面发 挥更大作用,北京分行持续从 四方面发力破题。一是增加信 贷营业部, 充实信贷人员, 为 中小企业提供贴近身边的融资 服务:二是潜心服务实体经济, "转方式、调结构"的大局, 服务首都北京确定的科技创新、 文化创意"双轮驱动"战略, 突出做好为科技创新型中小企 业的金融服务; 三是进一步探 索产品创新,扩大抵押品范围,



尝试供应链金融,逐步实行相对灵活的利率政策,提高产品竞争力;四是加强管理,严格执行"三查"制度,优化流程,有效控制风险。

据悉,邮储银行北京分行于2007年11月28日挂牌成立。截至目前,拥有支行网点531个,居全市金融机构第三位,服务网络均匀覆盖城乡,其中40%的服务网点分布在京郊农村地区。

取得了良好的社会效益。

服务中小企业,关注"草 根经济体"的融资需求,邮储 银行北京分行以无需抵质押的 小额信贷,以及个人商务贷款、 小企业贷款、供应链融资等丰 富多样的产品,帮助中小企业 破解融资难题,为他们"雪中 送炭"。联手市工商部门和私个 协共同搭建"中小企业融资平 台",与首创担保、中关村担保、 北京市中小企业信用再担保公 司合作,创新中小企业贷款模 式,积极参与"瞪羚计划",支 持中关村国家自主创新示范区 建设。在信贷规模相对紧张的 情况下,承诺对中小企业贷款、 涉农贷款不受限制: 还联手相 关部门开展"贷动青春" 鼓励青年人自主创业, 并以创 业带动就业,邮储北京分行的 目标是三年扶持一万名青年创

2011 年 9 月,邮储银行 北京分行强势启动创富大赛, 为有创富梦想却苦于融资难的 北京市中小企业提供融资帮助 和智力支持。"创富大赛"历 时三个月时间,面向社会征集 百姓创富项目上千个,组织了 中小企业、农户、科技创新企 业三场主题决赛。还特别邀请 我国经济领域的 10 余位专家 为创富大赛提供全程专业指导 和智力支持。创富大赛期间, 共接受全市各类客户咨询 20000 多人次, 1241 名客户 正式报名参赛,上千个创富项 目从中受益, 共为各类小微企 业和农户提供融资支持 5.8 亿 元,不仅在业内形成示范带动 效应,而且推动了整个社会的 创富热潮,成为首都金融创新 工作的新范例。



■专注服务中小企业

邮储银行北京分行于 2007 年底成立时就提出"服务三农、 服务中小企业、服务社区"的 是位,并身体力行,朝着之间,并身体力行,朝着小人后推出了。 目标奋斗,先后推出了尝试推成。 一个贷款,并于 2009 年成的一个 一个企业发信心。 一个企业是信心。 一个一个企业是供有的。 一个专业的融资服务。

在近几年的业务发展中, 邮储银行北京分行积极尝试 探索中小企业融资产品与服 务的创新。

中小企业的资金需求特点是 "短、频、急、小",为此,邮储 银行在 2008 年 2 月推出了一款 适合中小企业融资的 "好借好还" 个人商务贷款,贷款采用额度授 信,审批通过后,在五年的期限 内都可以循环使用贷款,随借随 还,手续简便,有效解决了小企 业的融资难题,担保物范围从本 人名下房产到亲戚、朋友名下 产以及企业名下房产都可以。

邮储银行围绕产业政策, 提供专项信贷资金支持新兴产 业发展。文化创意产业和科技 创新类企业是北京市政府部门 重点支持和发展的产业,邮储 银行以政府产业政策导向,从 信贷投向、人员保证、调查效率、 客户融资成本 放款保障等多 个方面深化创新服务,加大支 持力度。重点支持文创和科技 类企业的信贷额度和投向,且 能够在额度紧张时优先进行额 度调配; 选定专人为企业提供 优质服务;提高调查效率,保 障调查、审查、审批效率不低 于同业平均水平: 贷款无任何 杂费,且保障客户融资成本实 现最优; 放款及时, 速度有保障。 同时,还进一步加强对该类企 业的研究和开发:一是加快产 品创新步伐,通过引入北京市 政策性担保公司努力开发新的 适合客户需求的信贷产品; 是积极开展与政府相关部门的

沟通与合作,充分利用政府支持文创和科技企业的平台,帮助客户融资,实现创业梦想; 三是加强政府产业扶持政政策,实现创业梦想; 三是加强政府产业扶持政政策,为融资企业获得政办业。 资金支持提供帮助,减少企和现分,提供有针性的特色金融股务。

■ 维接.

2007年8月,第一款特色信贷产品"好借好还"小额贷款服务微型正式推出。小额贷款服务微型经济市场,具有"无需抵质押线,手续简便、办理速度快"的点,单笔最高额度为20万元相以保的方式,解决了农民营者互相,联保的方式,解决了农民质押物的问题。

2008年,全面开办"好借好还"个人商务贷款业务,将单笔贷款额度提升至500万元,北京分行为北京地区个体经营者、中小微企业主提供了多渠道融资服务

2010年,继续加快创新产品,推出"好借好还"小企业贷款,将单笔贷款额度提升至1000万元,更好地满足中小微企业主的融资需求。

北京分行配合市政府推进专农业工作的开展,化场施农业工作的开展,化场流了更具特色的现了推出额贷款,全面涵盖资本农业产业设施建设小额贷款、设经营小额贷款、特色农业产业提高了投票,有一步提高,运货款等项目。进一步提高,运货营业区农民贷款成本,审慎增市场的金融产品。

2009年和2010年北京分行 先后两次获得"社会力量参与 社会主义新农村建设先进单位 "。2010年中国人民银行营业 管理部授予中国邮政储蓄银行 北京分行信贷支持"三农"先 进单位荣誉称号。

2009年,邮储银行北京分 行率先启动招聘届满大学生 工作, 近三年来, 北京 分行连续每年接收近百名 。截至目前,邮储银行北 京分行已累计招聘大学生"村 官"近三百名,成为北京市首 个招聘大学生"村官"且招聘 人数最多的企业。既为政府打 "卸任"村官回流农村的 新通道,也为大学生"村官" 成长和创业提供了更大舞台, 更开辟出农村邮政金融发展的 崭新空间。在郊区县支行,"村官"信贷员农户贷款放款量 已超过60%,帮助上千个农村 家庭脱贫致富。通过招聘大学 生村官不断充实信贷队伍,目 前已培养出了一批优秀的 专业团队。

文/李媚玲