无照司机撞死人伪造现场被刑拘

为逃避责任找同事伪造现场，涉嫌过失致人死亡罪，案件仍在调查

本报讯 （记者安颖 通讯员白静）不具备工程车辆驾驶资格的李某，受雇于老板帮人开铲车，不慎造成他人死亡。随后，李某在同事王某的“好心帮忙”下，伪造事故现场。日前，李某因涉嫌过失致人死亡罪被通州警方刑事拘留，案件正在审查中。

工地内倒车撞死男子

据案卷资料显示，李某25岁，河北省邯郸市成安县人。案发前，受雇于某工地老板，负责驾驶工程铲车。

1月3日凌晨1时许，李某在通州区于家务乡东垡村一工地土坑内，驾驶无牌照铲车进行填坑施工，倒车时将刚从一辆翻斗车上下来的司机周某撞伤，经抢救无效死亡。经法医鉴定，周某为车辆挤压致创伤失血性休克死亡。

因无力赔偿伪造现场

案发后，李某电话联系了同事王某，由于李某所驾工程车没有保险，且无力赔偿，为协助李某逃避法律制裁，王某将自己的哈佛汽车停在案发现场，将车尾对着周某驾驶的货车车尾，伪造了自己开车撞人的假现场，拨打122报警，称自己驾车将人撞伤。通州交通支队在处理过程中，发现可疑情节，遂移交通州警方立案侦查，经警方传唤、询问，李某和王某分别交代了犯罪事实。

目前，李某因涉嫌过失致人死亡罪被通州警方刑事拘留，案件正在通州检察院的审查中。王某因涉嫌窝藏罪和包庇罪，仍在接受调查。

■ 对话

“他没帮我，反而害了我”

新京报：你以前开过工程铲车吗？

李某：我从2006年就开，那时我19岁，到现在我开了6年了。可我觉得考证挺麻烦，就没考。

新京报：还记得事发当晚的事吗？

李某：出事的时候是夜里，挺黑的，我开铲车填坑，然后倒车，不知道附近翻斗车上的司机下车了，我感觉撞到了什么，我下车看到有个人躺在我的车后边，说自己腰疼，不能动，可能骨折了，意识还挺清楚。

新京报：你怎么处理的？

李某：我打了120。还打给了王大哥（王某），他50多岁，管我们这些打工的。我没想到他会死，也没打110报警。

新京报：为什么？

李某：害怕，第一次出这样的事，特别慌。

新京报：王某为什么帮你伪造现场？

李某：他看我年纪小，想帮我，我觉得他不仅没帮到我，反而害了我。

新京报：你家人现在都知道你的事了吧？

李某：知道了，可我最怕我妈知道，她身体不好。我还想我女儿，她才10个月大，我出来打工，没怎么照顾过她。我感觉日子特别难熬，每天我都受良心谴责。（捂住脸痛哭）

校内起口角 少年扎死同学

死者颈部中刀，走出百余米后倒地身亡；嫌疑人被警方控制

本报讯 （记者展明辉 实习记者 潘洁 李禹潼）昨日中午12时30分许，房山区北京金隅科技学校宿舍区，中职一年级两男生发生口角，一男生被扎死。目前，嫌疑人已被控制。

宿舍区天桥下现男尸

北京金隅科技学校位于房山琉璃河车站东街22号，前身为北京市建筑材料工业学校，其西侧为宿舍区，东侧为教学区。两区之间，由一个天桥连接。

昨日下午2时许，宿舍区天桥一端，一名着黑衣的男孩倒在地上，其上身流出大量鲜血。此时，现场已被民警封锁，随后校方人员用白布将遗体盖住。

据救援人员称，死者颈部中刀，伤及大动脉，不治身亡。随后，按警方安排，遗体被送往法医鉴定中心。

口角引发校园殴斗

就事件的过程，死者小刚（化名）的多位同学称，小刚17岁。当日上午第二节课课间，小刚与同学赵某如厕。赵某不慎撞到同级同学小天（化名）的肩膀。随后，二人发生了口角。由于赶着上课，双方约定在午间谈判解决此事。

据多名目击学生称，在打斗时，小刚颈部被人扎穿。小刚脖子喷出大量鲜血，在场所有人顿时惊呆了。

据多名目击学生称，小刚受伤后捂着脖子，踉跄着朝校门走去。大约行走百余米后，倒在天桥下，没有了反应。随后，校方工作人员闻讯到场，拨打999和110。

昨日下午4时许，民警仍在校内进行调查。而死者家属也被接来，由校方领导陪同，配合警方工作。一年级多名目击学生称，事发后，行凶男生被警方带走，该年级下午停课，至于何时复课等待通知。

就此事件，校方拒绝接受采访。

学校大门紧闭，外人进出有保安验证。昨日中午，房山区北京金隅科技学校男生互殴，一人被扎死。 本报记者 尹亚飞 摄

■ 逝者

同学等不到他的演讲

“长得帅，又爱帮人，很受女生喜欢。”小刚同学称，小刚虽在很多方面都获赞，但学习不好。他同行凶者小天都是留过级的学生。平日里，小刚经常在课堂上睡觉。下了课，常和大伙唱歌，为同学解决烦恼。

“他不怎么说话，但好友有难，他一定帮。”有同学说，事发前，小天所在班级与该班级发生过冲突，可以说是有恩怨。而当日的事件，原本与小刚无关，但他看不得好友被欺负，硬是为其出头。

同学们说，按照安排，再过几天，就该轮到小刚上讲台演讲，大家都很期待。但现在，他的梦想，他的想法，全都成了谜。

责编 刘泽宁 贾鹏 图编 倪华初 美编 鲁嘉 责校 吴限

品质承诺大惠全国 格兰仕空调3·15浓情钜献

3月15日是“国际消费者权益日”，也是广大商家回馈用户的重要时刻。日前，笔者从中国白电领航者格兰仕集团了解到，3月8日—20日，格兰仕空调将在北京启动“格兰仕宇宙风大行动——关注3·15好空调我买格兰仕”活动，以“品质服务承诺”与“终端促销优惠钜献”两措并举，再掀空调市场促销狂潮。

格兰仕315给力盛惠八喜临门

北京格兰仕相关负责人表示，活动期间，凡购买格兰仕变频空调，可获得十年包修金卡，享受格兰仕空调十年包修政策，此外，格兰仕承诺旗下空调产品“即买即装”，保证24工作小时内快速安装。

除品质服务承诺外，本次活动，格兰仕空调还推出力度空前的优惠活动，“买空调均赠小家电”、“1899元特价惠民机”、“3198元1.5匹惊爆变频机”、“现场抽奖返现188元——1888元均有机会返现不花钱把空调抱回家”、“购挂机+柜机赠洗衣机一台”……服务促销八喜临门，给力盛惠，格兰仕开启2012空调市场的又一促销盛宴。

凭借“巅峰服务、豪礼给利”双双升级，格兰仕再次掀起空调市场促销狂潮，提前引爆了消费者的空调购买热情。笔者走访卖场发现，虽然活动还未正式开始，但前来格兰仕展台购机、咨询的消费者已是络绎不绝。

聚焦服务 再攀品质新高峰

业内人士介绍，空调的使用寿命一般是十年左右，十年包修也就确保了空调的终身安全。格兰仕空调能做出“十年包修、即购即用”这样的承诺，可以说是完全解决了消费者的“售后之忧”和“及时之需”。

“通过卓越的产品品质和完善的服务体系，我们力求给消费者带来最完美的产品体验。”格兰仕空调相关负责人表示。

对此，行业分析人士指出，伴随着今年315品质承诺活动的启动，格兰仕率先拉开2012年中国空调业“品质服务季”升级大幕。以“品质服务承诺”与“促销优惠钜献”等一系列活动，格兰仕向消费者展示了卓越产品及优质服务，推动行业向“关注用户体验”转变，引领中国家电行业新一轮的服务战略升级。

科技制胜 格兰仕领跑龙年空调市场

据了解，多年来，格兰仕不断加大节能、静音、以及舒适性的创新，使格兰仕空调走在行业和时代的前沿。2011年，格兰仕创新变流科技，与上海日立、日本东芝达成深度战略合作，采用最新“变流技术”打造新型变频空调。据格兰仕研发人员介绍，变流科技的应用，通过优化整流环节变直流，进一步减少能量损耗，保持温度平稳运行，为变频空调注入强劲发展内核，从而使变频空调更加高效、节能、静音与环保。

持续致力于产品品质的不断提升和优化，格兰仕空调越来越得到得到了消费者的认可和追捧。中怡康统计数据显示，2012冷年第一季度，在行业整体负增长超过10%的情况下，格兰仕空调逆势上扬，零售量同比增幅达22.2%。

业内专家表示，在市场竞争日趋白热化背景之下，中国空调行业的市场竞争最终回归到满足消费者本质需求这一核心问题上，格兰仕空调依靠雄厚的技术研发实力、企业综合的整合实力，不断提升服务门槛，体现了格兰仕对于自身产品、服务的多重自信，以超越巅峰的“品质承诺”与“促销优惠”回馈消费者，最大限度的提升了产品价值，格兰仕必将领跑龙年空调市场。 文/冯台