



戈麦斯在89分钟的进球,让皇马铩羽而归。不仅在欧冠射手榜上以12球紧追梅西,也诠释了小禁区之王的含义。



# 刺马

客战安联球场,皇马不仅丢了六双球鞋,也丢了一场平局。第89分钟,拜仁上演绝杀。拉姆边路传中,戈麦斯的推射不仅刺进了皇马的胸膛,也将欧冠半决赛首回合比分定格在2比1。

## 客战拜仁继续不胜

昨日凌晨,欧冠半决赛首回合在安联球场打响。皇马客场1比2不敌拜仁,本赛季欧冠首遭败绩。里贝里为拜仁先拔头筹,厄齐尔扳平比分,但戈麦斯上演绝杀。皇马此前9次客战拜仁,仅取得1平8负的战绩。这一次,穆里尼奥也未能带领皇马走出客场不胜拜仁的泥潭。里贝里为拜仁叩开了胜利之门。第17分钟,他门前的凌空抽射直钻网窝。第53分钟,厄齐尔在门前接到C罗传球后,将球挡进空门,帮助皇马扳平比分。比赛接近尾声时,戈麦斯接到拉姆的右路传中,将比分定格在

2比1。他也成为范尼和梅西之后,赛季第3位欧冠进球达到12个的球员。戈麦斯赛后挑衅穆帅,“外界评价穆里尼奥已经将银河战舰捏合成了一个整体,不过我今天没看到这一点。除了开场一段时间之外,我们今天的表现非常不错。”拜仁主帅海因克斯认为球队配得上这场胜利,“我们踢得非常聪明,整个90分钟球员们都非常有激情。只要第二回合我们能够踢出真正拜仁级别的比赛,就可以晋级欧冠决赛。”双方第二回合交锋将于下周在伯纳乌上演。本组稿件撰写/新京报记者 张宾



丢了鞋、进了球、输了比赛,想必德国中场厄齐尔心里的滋味不会太好受。

## 主场逆转 重返安联

里贝里的第一个进球成为争议焦点。皇马门将卡西利亚斯认为,里贝里射门时,处于越位位置的古斯塔沃挡住了他的视线。穆里尼奥与弟子观点一致,不过他表示不会过分谴责裁判,“第一个球是很明显的越位,不过我不准备批评他。”5月19日,欧冠决赛将回到安联球场。皇马1比0小胜便可凭借客场进球多重返安联球场。穆里尼奥信心满满,“第二回合,我们并不需要史诗般的逆转,可轻松实现。主场1比0,2比0或者3比1,我们都可以晋级。我非常乐观能够跻身决赛。”

## 全队为科恩特朗辩护

由于最后时刻未能阻挡拉姆的突破,导致球队被绝杀,价值3000万欧元的科恩特朗成了媒体口诛笔伐的对象。穆里尼奥以及佩佩均声援,认为他不应该背上所有黑锅。穆里尼奥说,“科恩特朗踢了一场很棒的比赛。他的防守任务十分艰巨,他完成了任务。”穆里尼奥说。佩佩也表示,“科恩特朗不应因此受到谴责。我们所有人都应该承担责任。”

## C罗赛前丢三双球鞋

安联球场有贼出没?与拜仁的半决赛之前,皇马更衣室被盗,一共六双球鞋以及一些球衣被偷走。失窃时,皇马正在进行赛前热身。西班牙体育报

# 国安亚冠出局不换老帕

国安高层复盘亚冠出局,罗宁表态继续支持帕切科

新京报讯 (记者张磊)亚冠联赛落败,1比3负于东京FC。北京国安队抱着理论上出线的可能返京。昨日,中信国安集团副董事长罗宁就球队问题接受记者采访,表示俱乐部会一如既往地支持帕切科,同时强调国安从一开始就是按照双线作战备战的本赛季。罗宁称:亚冠成绩不佳,与双线作战准备不足有关吗?罗宁:情况并非这样,我们就是按照双线准备比赛的,每个位置都有两到三名球员,我们是完全有能力双线作战的。帕切科在球员的使用上却体现不出人员储备厚度。罗宁:在人员使用上,主教练有自己的考虑。俱乐部只能做到自己该做的事情,必须招回邵佳一,这样具有德国踢球经验的球员。至于为什么打不上比赛,就是教练的安排了。罗宁:本赛季初,俱

乐部分别就亚冠、联赛和足协杯确定了三个目标,是否要等到三个目标都无法实现了才会考虑帕切科的去留问题?罗宁:不是。这三个目标虽然是俱乐部的要求,但并没有写到合同中。选择帕切科是因为看中他改造球队的能力,这是去年证明的事情,我们相信帕切科仍然会继续为球队带来改变。罗宁:外援始终无法给球队更多支持,是否考虑更换外援?

罗宁:我们会就这个问题与帕切科沟通,到现在为止,他没有表示需要更换外援。当然,只要他需要,俱乐部就会全力配合。罗宁:未来是否会调整外援选择的方式?比如俱乐部会给出更多的建议。罗宁:这个不会的,我们将继续放权给主教练。相对于帕切科,我们都是外行,所以肯定要听取主教练的意见。只要帕切科是主教练,我们就听他的。

# 许家印:恒大请里皮? 谣言

许家印回应邀里皮传闻,恒大足校启动招生

新京报讯 (记者张磊)亚冠奏凯之后,恒大皇马足球学校启动全国招生仪式。会上,许家印不但提出了足球学校“三年四冠”的目标,还回应了关于广州恒大邀请里皮的传闻。“到现在为止,都是谣言。”他说。恒大皇马足校招收的学生从7岁到11岁。两年

之后,最高年龄组的学生达到13岁,具备参加比赛的条件。“要求三年之内要拿中国男足联赛U13冠军、中国女足联赛U13冠军、亚洲男足联赛U13冠军、亚洲女足联赛U13冠军。”许家印还总结出三个学校的特点:一、基础教育好;二、皇马派教练;三、费用高,但通过中

国扶贫基金会赞助。除学校问题以外,许家印在会上还对里皮的问题进行了回应,他说:“不要轻信谣言,如果有这事,来了就是有,没有来,就是没有。现在肯定是谣言。在这种关键时刻,放出这种消息,也许是我们的竞争对手的扰乱。”

## 战报·亚冠联赛

责编 贾鹏 图编 田铮 美编 李铁雄 责校 徐晓

责编 贾鹏 图编 田铮 美编 李铁雄 责校 徐晓

# 国美电器与中国银联共同推出“消费促进月” 电器刷卡补贴



“国美与银联此次合作,将为消费者节省上亿元”,国美电器总裁王俊洲表示。4月20日,国内最大的家电及消费电子零售连锁企业之一国美电器与中国银联在全国范围内推出家电刷卡补贴的消费促进活动,银联卡(卡号62开头,卡面有银联标识)持卡人在国美、永乐、大中等家电卖场将独享电器消费补贴、现金返还、特惠机型等活动,实实在在为消费者省钱,促进家电消费。目前国家积极施行扩内需的刺激政策,全国“消费促进月”已经率先全面启动,但具体落实到企业方面,如何承接国家政策,通过创新来刺激消费,成为行业关注热点。

作为家电零售行业的领导者,国美探索出了一条促进消费的新模式,即积极整合产业链资源,从根本上降低产业链成本,为消费者提供质优价廉的产品和周到的服务。有关专家表示,在促消费、保增长的宏观背景下,国美与银联的合作不仅为消费者提供了实在的优惠,提升家电市场活力,而且也将为其他行业促进消费提供借鉴。银行卡结算超7成 国美又创合作新模式 经过多年的发展,银行卡已经成为大众化的支付和理财工具。中国人民银行发布的

统计数据显示,截至2011年末,全国累计发行银行卡29.49亿张,这意味着具备消费能力的每一位用户将至少持卡两张。国美也积极同中国银联及各大银行合作推动银行卡结算在家电零售终端市场的普及。“家电卖场的商品均价一般在2000元左右。由于银行卡结算安全、便捷、时间短且具有一定的积分优惠,因此在终端得到迅速普及,使得消费结算模式也发生了根本性的改变。目前国美、永乐、大中等家电卖场银行卡结算比例已经超过7成。”国美电器相关负责人介绍。业内专家认为,作为国内最大的家电及消费电子零售连锁企业之一,国美电器与中国银联的此次营销合作,开创一种银联卡与零售企业合作的新模式。对我国家电市场实现“促消费,保增长”有着重要的意义。

## 联手银联推电器补贴 为用户节省上亿元

为了响应政府促消费、保增长的宏观政策,在全国消费促进月期间,国美联手银联推出刷银联卡获家电消费补贴的让利活动,持银联卡(卡号62开头,卡面有银联标识)的消费者在国美、永乐、大中等家电连锁卖场可独享电器补贴、现金返还等优惠活动。据介绍,4月20日到6月6日,消费者凭借银联卡在国美电器、永乐电器、大中电器等家电卖场任意门店购买电器,只要金额超过1000元(3C产品2000元以上),就可享受100元的电器消费补贴券,即在最低成交价基础上再为消费者节省100元。同时,针

对银联卡用户,还推出大量特惠机型,如三洋LED32CE630,仅售1699元;惠普笔记本CQ43-414TX,仅售2999元;海尔微波炉MYE-207QM,仅售299元。在购物过程中,使用银联卡消费的用户将有机会获得银联提供的专属惊喜或国美提供的长虹50寸LED 3D电视或三洋32寸液晶电视。此外,国美电器与中国银联还将针对农村市场的福农卡持卡群体推出特惠活动,后续将推出多款适合农村市场及消费习惯的电器商品,在二三级市场进行重点推广,让广大农村群众享受到更多优质、实惠、放心的服务,推动农村消费的扩大以及生产和流通服务体系的完善。截止2011年底,全国28个省(市)已发行福农卡780万张,有效缓解了农村地区长期存在的融资难、贷款难和支付不便等问题。中国银联相关负责人表示:“此次中国银联与国美电器在‘五一’家电购买黄金周到来之际,启动‘消费促进月’活动,是落实政府促销费保增长政策的重要举措,也是双方发挥各自资源优势,共同回馈客户的重要尝试。更重要的是,通过共同推动银行卡支付,为繁荣家电及电子产品市场、促进经济发展做出贡献。目前,银联卡的发卡量超过29亿张,境内外网络覆盖125个国家和地区,达到1000万商户,国美在全国拥有1737家门店,在国美和银联强强联合的共同推动下,将有效拉动银行卡结算市场,并带动家电市场的销售增长。”

## 红星美凯龙国际家居连锁

# 50,000,000

包容 用多角度去融合!

爱国 创新 包容 厚德

PATRIOTISM INNOVATION INCLUSIVENESS VIRTUE

DATE 2012/4/21-22 北四环商场 家居提货卡 全城办理中

办理时间: 2012年4月16日至4月28日止  
办理地点: 红星美凯龙北京各商场

## “签, 新居 享优惠” “送, 豪礼

**① 购家具、建材实价基础上优惠3%**

4月19日至28日顾客在红星美凯龙北四环商场,购家具、建材(家装除外)商品,持统一销货凭证至商场一层大厅,获得商场“总经理签章”,至统一收银台交清全款,实价即实际成交价基础上单笔合同优惠3%;

**② 购物满额, 赢豪礼**

顾客于4月16日至28日在红星美凯龙北四环商场,购家具、建材(家装除外)商品,本人持统一销货凭证至收银台交清全款,合同实付累计金额满2万元,即可持统一销合同换取“美的吸尘器”1台,满5万元即可换取“1000元加油卡”1张,满10万元即可换取“40寸三星液晶电视”1台,每人每周仅限换取1次,每次仅限换取1件商品。

**兑换地点** 商场七层中厅

**换礼时间** 4月16日至22日购物合同于4月21日、22日换取; 4月23日至28日购物合同于4月28日换取;

图片仅供参考,以实物为准  
【活动细则以商场内公示为准,更多活动详情见商场内公示】

- 朝阳路商场: 朝阳路高井村甲8号(大黄庄桥) 电话: 010-85759999
- 西四环商场: 西四环中路113号(岳各庄桥) 电话: 010-51188888
- 北四环商场: 朝阳区来广营西路59号(顾家庄桥) 电话: 010-59773333
- 东四环商场: 东四环中路193号(大郊亭桥) 电话: 010-84889999
- 北四环商场: 北四环京藏高速(北沙湾桥) 电话: 010-84889999

● 全国客服电话: 400-820-8755 网站: [www.chinaredstar.com](http://www.chinaredstar.com)