

B20 本地商圈

(上接B19版)

一汽大众 新速腾库存增加

“5月份的销售还是不错的,比4月份增长了不少,但库存确实增加了。”一位一汽大众4S店负责人介绍,4月份之前的几个月库存系数是0.6,至5月31日时增加到了0.8。“新速腾库存增量可能比较明显一些。新速腾之前的库存系数基本上是在0.2,现在随着四川新工厂产能的释放,库存量也随之提高,目前库存系数为0.6-0.7。”上述负责人介绍,一汽大众的库存系数还没有达到1,因此经销商没有太大的压力。

迈腾部分车型由于库存相对较大,优惠1万-2万元。

上海大众 途安库存有点多

“从5月份开始,客流量开始减少,而且以往每届车展之后,都应该有一个购车旺季,但今年没有出现,之前准备的一些车没有正常出库。后来即使调整库存,但厂家计划不变,库存量还是有所增加。”一位上海大众4S店负责人介绍,该店库存增幅大约为10%。另据介绍,单车库存增量中,途安、POLO较为明显。其中途安之前库存系数为1.1-1.2,现在已经达到了1.4。

“目前整体销售状况还可以,得看6月中旬到7月份的情

况,可能7月份是最难熬的。”一位经销商坦言。

东风标致 库存持续递增

“从年初开始,所有车型库存都有一定累加,因为厂家任务也较去年高。从目前看,经销商的销售目标也是在累加的,基本上是以每个月7%-8%的速度递增。”一位东风标致4S店负责人介绍,目前北京地区东风标致的库存系数在1.5以下,但全国系数可能已经达到了1.8。“从进店量来讲,5月底较5月初就下滑了大概30%。同时库存量也在增加。”该负责人介绍,这种情况可能还会再维持一段时间,而试图在6、7、8三个月将库存消化掉也不是很现实。

北京现代 促销力度在加大

“我们目前的库存没有想象中那么大,上个月卖了350辆车,库存存在150辆左右。”一位北京现代经销商负责人介绍,北京地区库存系数历来都不大,但促销力度一直在加大。“之前对目前不景气的市场状况有一些预测,所以我们一直在加大促销力度,这种让利促销幅度与去年下半年以及今年一季度相比都是比较大的。”

实习生 张洁 朱行远

新甲壳虫 启动预售

大众新甲壳虫已启动预售,展车最快8月份到货,首批预订预计最快10月份可以提车。据悉,新甲壳虫有1.2T和1.4T两个排量,预售价格为20万到25.1万元和23万到30万元,此前的1.6L、2.0L车型已不再推出。

(尹蔚)

新汉兰达开售

虽然新款汉兰达6月6日在全国上市,但除24.88万元入门级车型价格公布外,其他车型配置和价格均未公布。9日,广汽丰田宣布了2.7L、3.5L两个排量共10款车型售价,价格区间为24.88万到42.98万元。

据介绍,新款汉兰达已陆续到达北京,先期预订的用户已经可以提车。另据了解,由于新款汉兰达已经开始销售,老款汉兰达开始降价清库。目前北京市场上老款汉兰达均有1万元以上的优惠,符合要求的置换用户还可以得到6000元的现金补贴。

(谢涛)

北京5月新旧车销量双下滑

新京报讯 (记者尹蔚)5月份北京新车和二手车销量双下滑。记者上周获悉,5月份北京新车和二手车销量分别为4.94万辆和5.67万辆,环比下降1.98%和3.9%。

进口车和豪华车优惠和库存存在5月份双双上升。亚运

村汽车交易市场统计数据显示:5月份进口车库存周期30天以上的比例从30%上升到43%,部分豪华车优惠幅度增至15%甚至20%以上。二手车销售也不容乐观。5月份二手车成交5.67万辆,环比下降3.9%。

奥迪在京4S店将超22家

新京报讯 (记者尹蔚)处于新老建店标准交替期,奥迪采取一种新模式来推进网络发展。“95%的新店将考虑网络发展,现有老标准4S店均可申请建新标准4S店,老标准4S店则可以保留。”北京一家奥迪4S店市场总监介绍。目前北京有四五家老标准4S店正在申请投资建立新标准4S店,到2015年,北京奥迪4S店数

量将超过22家,并全部升级为新标准的城市展厅。

自去年奥迪开始推行城市展厅建店标准以来,北京已建成3家新标准4S店,分别为名尊奥翔、奥之旅和奥嘉世茂。目前在建的两家新标准4S店将在年内开业。此外,博瑞祥云、运通集团、联拓集团和百得利等均有意投资新标准4S店。



奥迪新A6L已上市3个多月。

资料图片

【观察】网内新店可缓解售后压力

对于这一网络发展思路,北京一家奥迪4S店总经理介绍,这样可以缓解老店的售后压力,提高其客户满意度。目前北京很多奥迪老标准4S店都苦于保有客户过多,而售后维修及停车面积难以迅速拓展。

授权一家新经销商去建店,由老经销商去投资建设新店,更能对老店起到保护作用,“经销商可合理将自身保有客户分配到新老两家店去,避免利润外流”,上述人士介绍。 新京报记者 尹蔚

宝马首家5S店开业

年内将达20家,5S标准才能销售宝马i品牌

新京报讯 (记者梁静晶)今天,宝马在华首家5S店——北京星德宝开业。目前,宝马已有6家4S店升级为5S店,计划年内达到20家。另据透露,未来只有达到5S标准的宝马经销商才能获得明年发布的电动车i品牌销售权。所谓5S,多出来的那个S是“Sustainability”即可持续性的意思。

首家5S店星德宝占地近2.2万平方米,综合能源消耗比一般商业建筑物可降低26%。在店内总体设计上充分利用太阳能,如在屋顶铺设了面积达1500平方米的太阳能光伏发电系统,可并网发电。同时,店内还安装了5台功率1千瓦的垂直轴风力发电机,采用自循环的工作模式。



中国 长春 vw.faw-vw.com 客户关怀热线: 4008-171-888

“您买车 我保养”
购捷达典藏版 送4年6万公里保养

JETTA 捷达
理性的选择



Das Auto.

北京汽车贸易中心有限公司
销售热线: 010-85576668
地址: 北京市朝阳区姚家园路东口甲1号(东方基业国际汽车城13号店)

6月30日厂价团购会招募
价格当日公布 6月29日前报名有效,
报名电话80778400

北京方向华晨汽车销售服务有限公司 电话: 80772008 80772022
地址: 昌平区回龙观欧德宝汽车城B区3号

