

■ “雷士照明风波”追踪

# 近九成供应商停止向雷士供货

有供应商致函质疑雷士诚信,担忧今后合作中企业契约犹如白纸;传部分雷士高管准备离职

新京报讯 雷士照明公司的“风波”又有新进展。昨日多位雷士照明公司人士向新京报记者表示,由于供应商及经销商此前包括让雷士照明创始人吴长江回归等诉求未获得满足,目前已有近九成的供应商已经停止向雷士照明供货。与此同时,传出部分雷士高管已准备离职。

## 供应商致函称“非常失望”

昨日,雷士照明副总裁徐风云和雷士发言人石勇军均对记者表示,确实有部分供应商停止向雷士供货。徐风云介绍,采购中心给雷士所有高管发了邮件,邮件显示,80%-90%的供应商已经停止向雷士供货。

徐风云向记者提供了多份公司供应商发给雷士照明的文件。其中,重庆两江包装有限公司在给雷士照明的联络函里表示,董事会曾经承诺8月1日对供应商、经销商和员工提出的吴长江回归等诉求予以回应,但直到今天8月10日,董事会仍未答应吴长江回归。“我们非常失望”。

重庆雷宝商贸有限公司在给雷士的信中表示,雷士至今未给他们答复,“我们严重质疑贵司的诚信,至此担忧在今后的合作中企业契约犹如白纸。”

金煜包装材料厂则表示,雷士“董事会局势动荡,生产订单及货款支付极不正常。”因此公司决定不再接单,停供货,并要求雷士将所有货款在三天内结清。

## 多方要求吴长江回归

此前,雷士照明经销商以及员工采取了停工的方式对雷士照明董事会施压,要求雷士照明创始人吴长江回归。有消息称,雷士照明现任董事长阎焱此前承诺将在8月10日对经销商、

员工的诉求予以回应。

目前该时间节点已经过去,但对于吴长江的回归,石勇军表示,至今未得到其回归的消息。徐风云也表示,不知道吴长江何时回归。

8月9日,雷士照明董事长阎焱在“一财创业者和投资者沙龙”的间隙曾对新京报记者表示,“他们提出来要8月10日答复,但作为上市公司要按照联交所的规定办,联交所同意公告我们就给答复,董事会正在等待香港联交所的通知。”

对于吴长江的回归,阎焱称必须解释清楚被调查事件,处理好所有不被允许的关联交易,严格遵守董事会决议。之前提出来的这三个条件没有改变也不可以改变,改了就不叫上市公司了。

阎焱在论坛上表述投资人与创业者的关系时称,创业者与投资者在根本利益方面是一致的,一损俱损,一荣俱荣。但有时也会存在冲突,冲突的出现和解决是一个创业企业健康发展的重要动力,保证企业不犯大错。

## 传部分高管准备离职

此外,昨日石勇军还向记者确认,确实有高管准备离职。徐风云也表示,已经听说有些高管准备离职,但不方便透露名字和具体职位。至于他自己是否有辞职打算,他拒绝透露。

至于雷士接下来将怎么办,石勇军称这由董事会来决定,暂不清楚下一步的打算。徐风云则表示,对公司的前景“很悲观。现在这个情况很乱,董事会已经不把公司当回事儿了。”对于阎焱,他表示,阎焱目前是他的老板,不便评论。

石勇军和徐风云均表示,目前还不知道公司库存原材料有多少,能够维持几天。

新京报记者 刘兰兰 李蕾

## 雷士风波大事记

5月25日 雷士照明公告称,公司创始人吴长江因个人原因已辞任公司一切职务。公司的非执行董事、赛富亚洲基金创始合伙人阎焱接任董事长,来自施耐德电气的张开鹏则接任首席执行官。

5月26日 雷士照明原董事长吴长江微博回应辞职事件,称想休整一段时间,所以辞职,并不是外界猜疑的什么对赌输了出局,也与董事间股东间没有任何分歧矛盾。

6月14日 吴长江被曝被有关部门带走调查。

6月25日 吴长江首度现身回应失踪之说,承认曾协助有关部门调查,但他同时称,“我没有问题也不怕调查。”吴长江还表示“我想做第一大股东”。

7月初 吴长江表达希望回到“雷士照明”。阎焱则称吴长江完全可以回来,只要满足三个条件:第一,必须跟股东和董事会解释清楚被调查事件;第二,处理好所有上市公司监管规则下不允许的关联交易;第三是必须严格遵守董事会决议。

8月1日 根据供应商的说法和媒体报道,阎焱在7月12日的经销商会议上承诺8月1日前给回复,却最终爽约。并将答复日期推到8月10日。

8月10日 阎焱再次爽约,未对供应商、经销商和管理层做出答复,部分供应商停止向雷士供货。

■ 经销商声音

## “雷士货源十分紧张”

昨日,一名雷士照明的经销商周先生向新京报记者表示,目前还在销售雷士照明产品,但货源紧张。“很快雷士照明就会没货了。预计十天之内。”

周先生介绍,此前,雷士照明经销商曾联合起来欲推一个新品牌。新品牌本来准备推出来,但阎焱打了一个缓兵之计,是10号给大家一个答复,所以新品牌之事就暂缓了。但如今阎焱并未给出答复,“我们

对阎焱的诚信度已经绝望了。”他表示,接下来还是会推新品牌。

至于是否有吴长江回归消息,他认为,“已经没有那么可能了。阎焱冒这么大的风险肯定是不准备让他回来。”他称,阎焱可能是与某些人达成协议,一旦雷士倒下,就让别人回购。这中间有利益关系。阎焱投资雷士照明的成本早就收回去了。

新京报记者 刘兰兰

■ 分析

## 雷士生产体系或将瘫痪

产业经济观察家梁振鹏认为,供应商停止供货,雷士照明库存最多也只能撑一两个月,供应商停止供货早有预兆,此前就有供应商扬言如果吴长江不回归就断货。供应商这么做的目的就是逼迫外资股东放弃对雷士的控制权。

他认为,如果继续这么下去,雷士照明的整个生产体系就会瘫痪。而这对供应商没有实际意义,因为他们还有一些货款没收回。对雷士照明董事会成员来讲更糟糕,雷士将成为一个空壳的烂资产。

至于雷士照明事件会以什么方式收场,梁振鹏表示,关键还是要看施耐德能不能想明白。(施耐德

是一家专注电气电产品的世界500强企业。2011年入股雷士照明,成为雷士照明的第三大股东。)

梁振鹏称,通常外资股东投资的目的是为了增值,不管谁领导,只要能投资增值取得收益,目的就达到了。如果施耐德想明白这个问题,不想让公司垮掉,做出妥协和让步,不控制整个经营体系,让吴长江回归董事会,则雷士照明的一切问题都迎刃而解。施耐德没必要坚持下去。

就目前情况看,这种僵持状况还会持续下去。伴随着这个的是雷士高管的离职,人才的流失。

新京报记者 刘兰兰

## 企业为上市勿让权过多

针对雷士照明公司的风波,北大中国产权及PE研究中心负责人曹和平昨日表示,中国企业目前普遍存在一个问题,为了快速上市,获得第一笔上市前融资,而让利过度。

曹和平表示,机构战略投资人因为担心国内民营经济在其不控股的情况下无法掌控而要求控股,此时,如果企业急于上市,又需要人家的钱,就会在股权和回购方面处于弱势地位,处于弱势的情况下,就容易出现雷士照明这种情况。

因此,中国企业获得稳定的增长模式,在考虑加入机构投资者时,要计算好今天所获得的资金与未来收益的关系,不能为了获得资金而让渡过多的权力。

海外机构投资者投资企业往往是为了获得财务

报酬,但是也有一部分海外投资机构选择了有中国根底,同时也具有海外留学和从业背景的负责人,这些负责人不仅注重财务报酬,有时也有回归创业的意愿,能高回报退出时不退出,当发现创始人有偷税漏税现象,或者其他有损法律的事情时,就不退了。

如果当初没有设定针对这种情况的明确条款,企业创始人很难获得有效保护。国内民营企业创始人在经过前期的艰苦努力获得稳定的成长模式后,引入投资机构上市时一定要谨慎。

他认为,中国企业应当以雷士照明为教训,中国经济发展太快,雷士照明这种事件还会发生,但希望概率小一点。

新京报记者 李蕾

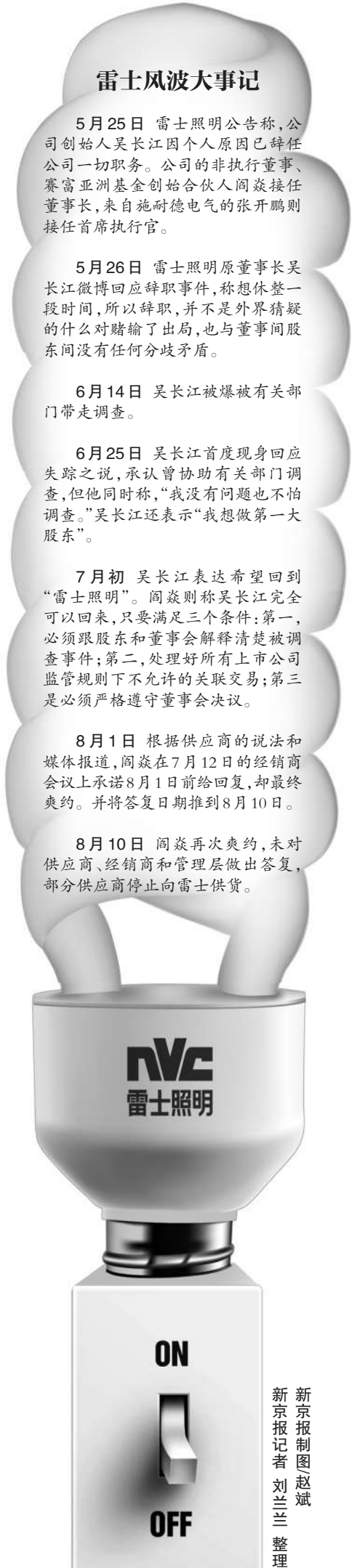
## ■ 供应商内部信件摘要

致雷士照明有限公司采购部:

首先感谢贵司对我司的支持与配合,但今年5月份以来订单大幅减少,为了我们长远的合作,贵司在7月12日召开了供需高管见面会,在会上贵司董事会答应我们在8月1日前落实我们的诉求,但至今也未得到一个答复,使我方严重质疑贵司的诚信,至此担忧在今后的合作中企业契约(供需合作)犹如白纸!继续不讲诚信,对此我司不得不作出以下几点决定:

- 1、从即日起停止供货
- 2、结清所有货款
- 3、解决所有相关库存
- 4、在此希望贵司尊重我们供应商的诉求,尽快给予回复!

重庆雷宝商贸有限公司  
2012-8-10



新京报制图赵斌  
新京报记者 刘兰兰 整理