邮储北京分行创富大赛再度起航

参赛选手将分五大类别，最高可获2000万融资额度，去年大赛提供融资支持5.8亿

2012中国邮政储蓄银行北京分行创富大赛即将开幕，最高2000万融资额度支持优秀项目。记者昨日从邮储银行北京分行获悉，继去年北京地区首届创富大赛成功举办之后，今年该行将再度联手新京报推出规模更大、支持力度更强的新一届创富大赛。

去年最高可获千万融资机会

据悉，中国邮储银行创富大赛以“幸福创富路，邮储伴您行”为主题，将在15省市分行展开，北京赛区正是其中之一。

活动将面向大众和小微企业主征集创富方案，选拔出的各类优胜者将有机会获得最高2000万人民币的融资支持、以及一系列的比赛大奖，而符合放贷条件的落选者也有融资机会。此外，各赛区还将分别开展创富论坛、“创富宝典”免费发放、创富考察等一系列配套活动。

2011中国邮储银行北京分行创富大赛自去年9月份启动后，3个月内主办方共接收全市各类客户咨询上万人次，1241名客户报名参赛，征集创富项目上千个，共20多个行业既覆盖了种植、养殖、商贸等传统行业，也包括农业观光、文创、新能源、电子科技等高附加值的新兴行业。

大赛设立的科技创新企业、中小企业、农户三场专题比赛最后共决出23名优胜者，他们不仅获得邮储银行提供的最高1000万元融资授信机会，还获得了商务培训、企业宣传等多项支持。

据统计，通过创富大赛，共有近千个创业项目从中受益，创业者们获得邮储银行融资支持总计达5.8亿元。

五大类别覆盖更广

“去年的大赛可谓客户参与度广，舆论关注度高，最终取得的社会效益显著，形成了社会各界都来关心、支持北京市中小企业发展的良好局面，今年我们将一如既往地通过大赛倡导信用文化和智慧创新的致富实践。”邮储银行北京分行副行长李静姝称。

据介绍，本次活动的参赛选手将按照“园区类、文创类、现代农业类、科技创新类和相伴成长客户类”五个类别展开整体评选活动，以进一步增强本届大赛的客户覆盖面。此外，邮储银行北京分行还将按地域划分为四大分赛区，以分赛区为单位举办初选、初赛、复赛，北京分行举办总决赛，确保最后的获胜者实至名归。

新京报记者 黄锐

■ 获奖者回访

“好钢用在刀刃上，可以说这贷款中的每一分钱都花在了最需要的地方。

8万元贷款大部分用来建成一座可容纳30吨果品的冷库，帮助社员储存果品。有了冷库水果采摘后不用露天堆放，保鲜期至少延长了十几天，这样就能赚市场的差价。

——张书兰

参加创富大赛以来，公司的业绩实现了同比增长，业务范围也进一步拓展。

在充足的资金保障下，卓宸今年上半年继实现了产品远销西亚之后，又开始与荷兰、澳大利亚、巴西等国家洽谈高端肉制品出口业务，海外业务的范围进一步拓展。

——杨建军

夺得创富大赛二等奖后，公司市场认可度迅速提高。

这笔贷款投入创富项目的研发，生物质燃料的经营模式进一步趋于完善，新的盈利模式得以建立，随着生物质能源在市场认可度的进一步提高，今年的销售和利润均实现了大幅增加。

——王晓

2011创富大赛农户专场一等奖获得者——“桃花妹”张书兰

每一分贷款都花在刀刃上

去年的创富大赛中，平谷支行报送的“桃花妹”张书兰凭借其“精品果品基地”项目获得全场评委青睐，拿下农户专场一等奖。

在近日回访时张书兰告诉记者，创富大赛之后，她的桃花妹果蔬产销专业合作社的知名度有了很大提升，更多农户慕名加入其中，今年合作社喜获丰收，果品产量不断提高，销售业绩也增加了不少。

大赛后邮储银行给了张书兰农户中最高额度的8万元贷款。“好钢用在刀刃上，可以说这贷款中的每一分钱都花在了最需要的地方”，张书兰说。

据她介绍，8万元贷款大部分用来建成一座可容纳30吨果品的冷库，帮助社员储存果品。“有了冷库水果采摘后不用露天堆放，保鲜期至少延长了十几天，这样就能赚市场的差价。比如销往外地时，等别家出货少了之后我们再卖的话，原先6、7块钱一斤的大桃能卖到10块钱。”

另外，贷款中5000元用来给好几户没钱购买果袋的残疾人家庭免费捐赠果袋，其余的则花在了运输时的油钱、培训时印刷钱、基地内打深水井、铺设节水灌溉等合作社急需的地方上。

张书兰告诉记者，现在是资金制约了生产，也制约了市场扩大和合作社的收益。“现在我们在外地的市场已经打开，已占有南京、杭州、深圳大型连锁超市的精品桃市场，但是采摘销售时资金周转不灵，比如农户那里还能赊帐，但是运输等环节都是付现，如果资金不缺，我们就能让更多的农户参与到合作社中。”

张书兰下一步打算建立自己的销售平台，购买运输车辆，并建立小型果品加工厂，从而丰富合作社果品产业结构，建立一条龙式的产销加工体系。

2011创富大赛中小企业专场一等奖获得者——卓宸畜牧

创富大赛后净利润增千万

在北京西南的良乡镇，107国道的旁边，有一个巨大的路标，上面赫然写着“北京卓宸畜牧有限公司”十个大字，顺着路标的指向看去，一排排厂房、一片片养殖场隐约可见，这片厂房属于拥有十多年发展历史的卓宸畜牧有限公司。

在邮储银行北京分行2011年创富大赛中，房山支行报送的卓宸畜牧有限公司以十足的底气获得中小企业专场一等奖。昨日，记者联系到卓宸公司副总经理、总工程师杨建军，他兴奋地告诉记者，参加创富大赛以来，公司的业绩实现了同比增长，业务范围也进一步拓展。

在北京，卓宸的供货方向主要是连锁超市，像京客隆、美廉美这样的大型超市都能看见我们的产品，还有一些品牌企业的牛羊肉制品也都来自卓宸，老字号月盛斋每年要从卓宸订购500多吨牛肉，京客隆则有上千吨。

在创富大赛获奖后，邮储银行联合国开行等银行，为卓宸开展了3000万元额度的集合票据业务，增强了企业的融资渠道，现金流水平和资金营运能力。杨建军透露，在充足的资金保障下，卓宸今年上半年继实现了产品远销西亚之后，又开始与荷兰、澳大利亚、巴西等国家洽谈高端肉制品出口业务，海外业务的范围进一步拓展。

杨建军告诉记者，2012年上半年，卓宸实现主营业务收入1.85亿元，比去年同期增长6720万元，净利润为2024万元，比去年同期增加1030万元，企业销售收入同比有所增加，整个企业盈利能力也同比增强。

2011创富大赛科技创新企业专场二等奖获得者——盛昌绿能

市场认可度赛后迅速提高

北京盛昌绿能科技有限公司位于大兴开发区，是北京市高新技术企业，主要从事生物质成型燃料、型煤，生物质成型成套设备和生物质燃烧设备的研发、生产和销售，同时为客户提供生物质成型燃料项目和生物质热力项目建设的系统解决方案。

在2011年邮储银行创富大赛上，盛昌绿能科技有限公司夺得科技创新企业专场决赛二等奖，获得邮储银行提供的300万元创富贷款。公司财务总监王晓告诉记者，夺得创富大赛二等奖后，公司市场认可度迅速提高，今年销售额有望实现翻番。

利用生物质燃料、开发清洁能源，替代燃煤等污染严重的能源，这是盛昌绿能在去年创富大赛上提出的参赛项目。申请贷款的目的，正是用于项目的研发投入，购买相关原料。王晓说，对工业、农业云集的大兴区来说，清洁能源不论从当地企业的需求、环境保护的需求，还是盛昌绿能在当地的立足和发展，都是十分重要的。

去年12月获得创富贷款后，盛昌绿能将这笔贷款投入创富项目的研发，生物质燃料的经营模式进一步趋于完善，新的盈利模式得以建立，随着生物质能源在市场认可度的进一步提高，今年的销售和利润均实现了大幅增加。

在王晓看来，参加创富大赛，不仅是在资金方面得到银行的支持，更重要的是企业的知名度在比赛中得到提高，获得了很多有价值的信息。

新京报记者 张轶骁 黄锐

责编 蔡航 图编 李冬 谢家燕 美编 叶绿 责校 吴限