

# 男排三连胜 主帅忙“降温”

## 北京男排3比0战胜河北队，主教练李牧称不能对北汽期望值过高

新京报讯 (记者胡莹) 昨日，北京汽车男排携上一轮力斩卫冕冠军上海男排之余威，主场3比0轻取河北男排，迎来联赛开局三连胜。三局比分为25比19、25比11和25比23。

此役交战双方均为上赛季刚刚升入A组的新军，河北男排在去年联赛的全部比赛中仅胜一局。但本赛季前两战，他们却先后顽强地与山东男排和广东男排打

满五局才最终遗憾落败。赛前，北汽男排主帅李牧要求全队必须认真对待与河北一役，他也继续遣出上一场对阵上海男排的全部主力阵容，主攻萨尔瓦多与文特斯、副攻杨帆与胡希召、接应王琛、二传赵艺以及自由人初辉。

而外援布林克曼却连续两战都未能登场，李牧对此解释说：“关键是比赛中没有太多机会主动换人，双

方一直打得很胶着。”

在豪取三连胜后，河北队主帅谢士杰笑言：“北京队又向冠军迈进了一步。”北京队主帅李牧连忙为球队“降温”，称“不应该对北汽男排期望值过高”。他认为，球队现在正处于与外援的磨合阶段，三名新援对其他球队的了解还不够，“我们还是一支很稳定成熟的队伍，根本没有资本轻敌，也不敢大意，比赛还是一场一场的打吧。”

### ■ 主将

## 王琛过生日 MVP成寿礼

新京报讯 (记者胡莹) 与河北男排的比赛中，王琛火力全开捧得MVP，也给自己的25岁生日送上了一份迟到的生日礼物。赛后拿着奖杯的王琛也发表了自己的“获奖感言”，“感谢大家给我的支持，我还会继续努力，把各个环节都做到最好，希望能为北汽队做更多贡献。”

三场战罢，本赛季以队长身份出战的王琛收获两

次MVP奖项。谈到队长身份，王琛说：“我觉得更多的就是把大家捏合成一个整体，让大家齐心协力地来打比赛，这应该就是我在场上的作用吧。”

此役尽管北汽男排是以直落三局的比分击败对手，但战至第三局，河北队却给北汽男排造成了很大困难，对此王琛表示：“河北队今天从心理到技战术上都给了我们很大压力。好

在我们赛前准备做得比较充分，场上战术的针对性也很强，有效抑制了对方的进攻点。”

本场比赛，北汽男排赢在了以文特斯、王琛为主的跳发强轮上，而客队则是输在了自己过多的发球失误上。王琛也对自己的发球感到满意，“赛前李指导就跟我说，让我把发球的稳定性和连续性进一步加强，比赛中我完成得还不错。”



三战两获MVP，北汽男排队长王琛(左)成为球队取得三连胜的首功之臣。

【扬帆】

## 帆船环球 郭川起航

新京报讯 (记者范遥) 昨日，“中国航海第一人”郭川在青岛扬帆起航，他将驾驶一艘40英尺的帆船进行单人不间断环球航行，挑战该级别帆船环球航行的世界纪录。

47岁的郭川是首位完成国际环球帆船赛的中国人，如今将驾驶40英尺的小级别帆船进行单人不间断环球航行，如果此次挑战成功，郭川将创造该级别帆船的环球航行世界纪录，这也将是首个由中国人创造的帆船环球航行世界纪录。

按照计划，郭川将一路向东过太平洋，驶向好望角，随后驶向马六甲海峡，最后回到青岛。航程约合40000公里，计划用时125天。有趣的是，因为赞助商的原因，在郭川125天不间断的环球航行期间，除每天1罐红牛饮料之外，船上的海水淡化系统是其全部饮用水的来源。

为了此次环球航行，郭川准备了近3年时间，临行前，他也留下这样一段豪言壮语：“这次的航行一定不会一帆风顺，但我已经做好了充分的准备。明年春暖花开的时候我一定会平安回来。”

责编 郑世伟 美编 魏冬杰 责校 李新荣

买电器，就去咱身边的大中！



**大中电器**  
DAZHONG ELECTRONICS  
就在咱身边!

## 昨日早上8时30分

各门店店长带领一线销售人员召开誓师大会，我们的目标“低价百分百，满意百分百”。门店全体员工决心以饱满精神备战“31周年感恩回馈盛典”。

# 11月23日-12月2日

# 这一次，让全城沸腾!

大中电器 31周年感恩回馈盛典



真心回馈 真心实惠

手机、电脑、摄影

全场5-9折

再送100-500购物积分

彩电、洗衣机、冰箱、厨卫

满1000送300

满3000送1000

大中 iPad iPhone 以旧换新

即日起凡能正常开机演示的以上机型苹果产品，均属于收旧范围，正品、港版、美版均可。活动细则详见店内明示。  
活动门店：马甸店 牛街店 洋桥店 望京国际店

距大中电器31周年感恩回馈盛典开幕，还有 4 天



最高抵 50%

【节能电器推广指定卖场】 【银联消费指定卖场】 【送新收旧补贴】 【99天换货保障】 【19天差价补偿】 团体订餐电话 88848115/88848021

本版广告图片仅供参考，所售商品、赠品以实物为准。广告中的活动，部分品牌型号不参加，特价机、批发、工程机不参加。礼品、特价机、赠品数量有限，售完、送完为止。活动细则详见店内明示。