

国IV二手车交易量增加

受旧车供应量增加,以及国IV、京V排放标准切换升级和北京老旧车淘汰政策年底到期等刺激因素影响,今年第三季度北京二手车交易量呈明显上升趋势,据统计,三季度北京成交二手车18.51万辆,同比增长52.5%,环比二季度增长7.8%。

国IV车型交易旺盛

受京V排放标准升级影响,国IV车型置换量增加,北京花乡二手车交易市场国IV二手车保有量明显提高。据了解,国IV二手车交易近两个月一直比较旺盛,月增幅在5%左右,东风日产二手车销售总监李经理介绍,国IV车型销量增速明显,目前比例已上升至20%。此外,国II二手车价格便宜也受到不少“保号”车主的青睐,虽然交易量比例有所下降,但仍占市场总量的30%左右。

国III车型处境尴尬

国III二手车虽然车况尚可,但限迁政策导致收车价格低于车主心理预期,性价比失衡,交易遇冷。花乡二手车交易市场总监王萌介绍,最近一个月,国III二手车交易量下滑明显,平均降幅已超过10%。一位经纪公司销售顾问介绍,现在在国III二手车外迁难,价格太低,报废的话又不舍得,大多数车主都惜售。

日系车价格销量双下滑

受钓鱼岛事件影响,日系二手车价格和销量自10月份之后,双双出现明显下滑,车价平均降幅在5%到30%。东风日产二手车销售总监李经理介绍,最近一个月日系车销量下降了30%。对此,王萌介绍,现在经销商收购

日系车的积极性很低,以前一个星期就可以卖掉,现在要三个星期甚至一个月,风险太大了。

同时,德系和美系二手车价格小幅增长,“车价小幅上涨了5%,但2008年之后的车价格相对比较稳定,销量稳定。”王萌说。

链接

老旧车淘汰 拉低收车价格

真容二手车市场部经理孙双峰介绍,老旧机动车淘汰补贴将在12月底到期,部分车主会赶在年底之前卖车,加上置换所带来的供应量上升,因此收车价格可能会有小幅下降,终端销售价格也会小幅下调。

新京报记者 朱行远



中汽南方百旺S60现车充足

上周,记者从沃尔沃中汽南方百旺4S店了解到,临近年终该店多款车优惠大幅增加。

中汽南方百旺4S店一位销售人员介绍,13款沃尔沃S60现车已经到店,颜色齐全、车型充足;并针对个性化需求的客户,提供多种限量版原厂双拼内饰。同时,宇宙白现车较多。“即日起至11月30日,到店购车即可享受沃尔沃神秘大礼

包,置换更可享万元现金大礼,还有多种金融购车方案。”上述销售人员表示。

沃尔沃S60外观设计时尚、内饰和配置实用。S60 T5车型搭载新2.0L 5缸涡轮增压发动机,有132千瓦和157千瓦两种动力选择。配置方面,全系车型标配“电子随速助力转向”,2.0L车型还标配了智能启停系统,自动大灯也被标配在T5舒适版及以上车型上。

2013款沃尔沃S60车型指导价

(单位:万元)

| 车型 | 价格 |
|------------------------|-------|
| 2013款沃尔沃S60 2.0T 进取版 | 28.29 |
| 2013款沃尔沃S60 2.0T T5智尚版 | 29.99 |
| 2013款沃尔沃S60 2.0T T5舒适版 | 32.29 |
| 2013款沃尔沃S60 2.0T T5智雅版 | 34.29 |
| 2013款沃尔沃S60 2.0T T5智尊版 | 37.99 |
| 2013款沃尔沃S60 3.0T智尊版 | 49.99 |

东风日产在京新增两家直营店

新京报讯 (记者尹蔚)在已有3家直营店基础上,东风日产将在北京新增两家直营店。作为东风日产旗下的全资子公司,东风南方目前在北京已有首汽、三合和大成3家直营店,而其在拥有日产和启辰两个品牌的近100家4S店,在北京,东风南方也正在申请建启辰品牌4S店。

东风南方旗下一家日产4S店的一位内部人士介绍,此前东风南方直营店主要分布在南

方,近年在华北地区加快扩网,此前已在保定和沧州新增了两家4S店。北京新增两家直营店后,东风日产在京经销商总数也将增至24家。

东风日产北京一非直营店负责人认为,与非直营店相比,直营店抗风险能力更强,这对于如今北京市场而言更为必要。不过由于受形势影响,目前东风南方在全国的扩网速度也有所减缓,北京两家新增店也将推迟开业。

北京10月份新车二手车销量双增

新京报讯 (记者尹蔚)记者上周从亚运村汽车交易市场获悉,10月份北京新车和二手车交易量分别为4.49万辆和5.2700万辆,同比增长10.3%和15.1%。

10月份,新车和二手车销量环比均出现下滑,分别下降16.9%和21.5%。前10个月新车总销量为47.7万辆,比去年同期的31.67万辆增长了50.6%。不过二手车交易依然不容乐观,10月份成交量环比下降21.5%。



多款新车售价小幅上调

进入11月份北京各4S店开始进入销量冲刺阶段,记者上周走访部分4S店发现,在年底旺销以及车源紧张等因素的影响下,部分经销商开始不同程度地上调新车价格,但幅度不大,普遍在5000元以内。

长安福特福通高盛4S店销售经理梁振介绍,目前长安福特全系车型价格上调了3000元,最近一个月销量上升了30%,加上车源紧张、订单多,所以价格就都回调了。他介绍,以前新福克斯可以优惠1万多元,现在只优惠6000元。同为美系品牌的别克车型价格也有小幅上涨,加达别克4S店的一位销售经理介绍,目前别克全系车型价格都在小幅调整,“双君”降价幅度已经从3万元调整为2.5万元。

德系车方面,大众车型价格变化并不明显,一汽大众捷亚泰

4S店一位销售经理介绍,最近两个月销量增加比较明显,但担心上调价格会造成一部分客户流失,因此价格还是保持不变。同时,奥迪多款车型价格也有所上调,百得利奥迪市场部总监李昂介绍,目前奥迪A6L、A8L和Q7的价格都有上调,A6L原来优惠2.4万元现在优惠2万,A8L和Q7价格也有七八千元的上调,主要是货源紧张。

此外,东风雪铁龙车型价格也有小幅上调,金泰开元总经理刘波介绍,世嘉以前优惠1.5万元,现在只优惠1.2万元。东风悦达起亚金佳景4S店的一位销售经理介绍,K2价格也上涨了一两千元。北京现代波士山4S店的一位销售顾问介绍,ix35的价格上调了2000元到3000元,现在只优惠2万元。

新京报记者 朱行远

东风日产华盛昌专营店 “千”恩“万”谢等你来

秉承十二年的金牌服务理念,第一家北京地区东风日产4S店,华盛昌专营店即将进入第十二年年头的尾期。拥有优质的体系,服务至上的理念,快速可靠的服务保障,力求为每位消费者营造一座“汽车家园”。毋庸置疑,因多年来有“您”的支持与陪伴使华盛昌专营店一直以来坚持金牌服务理念的争做优质经销商。因有“您”的加入,使这里群贤毕至,您因拥有华盛昌而成为人群中璀璨之星,华盛昌因有您而倍感荣耀。

为表十二年来对广大消费者的感谢之情,华盛昌专营店将在感恩节第一日以“千恩万谢,等你来”大型答谢活动方式进行回报给多年支持华盛昌的朋友们。此次活动将在11月22日-25日举行,凡活动期间到店赏车留资的客户均可获得精美U型枕一个。初次之外还为您提供精美双重订车礼“千恩万谢”,大礼“千恩”将以1000元的返现金额形式将优惠幅度提升至最大,厚礼“万谢”将赠送万元精美装饰礼品,“千恩万谢感恩券”用于在交付后方可使用,为更好的为您提供选择,“千恩”大礼将根据不同车型进行设定。

华盛昌专营店携手“千恩万谢,等你来”于感恩节与您激情碰撞,更诱人的优惠,更快速的服务,更完美的体系,将一一为您奉献,期待您的加入。

专营店地址:海淀区闵庄路2号 活动详情请致电:010-88460101

广告